

## دور تمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهكم التنظيمي

### The role of empowering human resources in reducing organizational cynicism

جنات بوخمخم<sup>1\*</sup> ، عبد الفتاح بوخمخم<sup>2</sup>

<sup>1</sup> جامعة محمد الصديق بن يحيى - جيجل (الجزائر)، djanetboukh@gmail.com

<sup>2</sup> جامعة محمد الصديق بن يحيى - جيجل (الجزائر)، boukhemkhemabd@gmail.com

النشر: 2021/08/15

الاستلام: 2021/04/26

ملخص:

تهدف هذه الدراسة إلى توضيح العلاقة بين تمكين الموارد البشرية والتهكم التنظيمي لدى الموظفين ب مديرية الخدمات الجامعية -جيجل-، من خلال استعمال مفهوم التمكين، حيث ان لهذا الاخير دور في الحد من ظاهرة التهكم التنظيمي. اعتمدت الدراسة على تحليل البيانات المجمعة بأداة الاستبيان الموزع على عينة مكونة من 52 موظف دائم في مديرية الخدمات الجامعية-جيجل-

نتائج الدراسة أظهرت مستوى مرتفع للتمكين ، في حين كان مستوى إظهار الأفراد التهكم التنظيمي منخفض، كما أكدت نتائج اختبار الفرضيات وجود علاقة عكسية بين التمكين والتهكم التنظيمي بمكوناته؛ الاعتقادي و السلوكى، في حين عدم وجود علاقة معنوية بين التمكين والتهكم العاطفى.

**الكلمات المفتاحية:** تمكين الموارد البشرية ، التهكم التنظيمي ، التهكم الاعتقادي ، التهكم السلوكى ، التهكم العاطفى.

رموز JEL: O15؛ J24؛ J28؛ J29.

#### Abstract:

The aim of this study is to determine the nature of the relationship between empowering human resources and the organizational cynicism of employees in University Services Directorate - Jijel - , Through the use of the concept of empowerment, in which this last have an impact on reducing organizational cynicism. The study was based on the data collected by the questionnaire distributed to a sample of 52 permanents employees in University Services Directorate - Jijel-

The results showed a high level of empowerment, while the level of organizational cynicism was low, The results of hypothesis testing showed the inverse effect of empowerment on organizational cynicism with its three components (believable, behavioral) While there was no significant relationship between empowerment and emotional cynicism

**Keywords:** organizational empowerment ، organizational cynicism ، believable cynicism ، behavioral cynicism ، emotional cynicism

**(JEL) Classification :** O15؛ J24؛ J28؛ J29.

## 1. مقدمة:

المنظمات أصبحت مطالبة اليوم أكثر من أي وقت مضى بإجراء التغيير السلس بهدف ضمان البقاء والاستمرار في هذا العالم المتغير والمتتطور، لذا فهي تسعى لتبني المفاهيم الإدارية الحديثة التي تساعدها على تطوير قدرات ومهارات مواردها البشرية، وقيادتهم لإظهار السلوكيات الإيجابية في مكان العمل، حيث أن الفرد الممكّن يشعر بالتفاعل في مكان عمله، لامتلاكه القدرات والمهارات الضرورية والاستقلالية الازمة لاتخاذ القرارات، وهذا ما يؤثر بالإيجاب على الروح المعنوية، ما يمكنه من امتلاك الصفات السلوكية الإيجابية تجاه عمله، زملائه، والمنظمة ككل، أما الفرد الغير ممكّن فيفتقد إلى القدرة على اتخاذ القرارات وحل مشاكله في العمل، حيث يشعر بالضغط وتظهر عليه مع مرور الوقت صفات وسلوكيات سلبية تتمثل في كثرة الشكوى، ونشوء مشاكل مع الزملاء وفقدان الثقة في المنظمة التي يعمل بها، وهذا ما يُعرف بظاهرة التهمم التنظيمي (السخرية). إن هذه الظاهرة التنظيمية تشكل مصدر فلق كبير للمنظمات. التمكين لما يولده من خصائص إيجابية لدى الموارد البشرية يعد من الأساليب الإدارية التي تلجم إلينها المنظمات للحد من السلوكات السلبية الناتجة عن ظاهرة التهمم التنظيمي وتدعم السلوكات الإيجابية، مما يؤدي إلى تحسين تسيير العمل والأداء وتحقيق الأهداف.

### 1.1. إشكالية البحثية: انطلاقاً مما سبق يمكننا أن نعبر عن إشكالية البحث بالتساؤل الأساسي والتساؤلات الفرعية وفقاً لما يلي:

هل يُساهم تمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهمم التنظيمي للموظفين بمديرية الخدمات الجامعية؟

انطلاقاً من التساؤل المحوري، قمنا بصياغة مجموعة من التساؤلات الفرعية وفقاً لما يلي:

- ما هو مفهوم كل من التمكين والتهمم التنظيمي في أدبيات الفكر الإداري؟
- ما هي أبعاد كل من التمكين والتهمم التنظيمي التي يتم القياس على أساسها؟
- ما هو واقع كل من التمكين، والتهمم التنظيمي انطلاقاً من آراء عينة الدراسة؟
- هل يوجد أثر للتمكين على مستوى التهمم التنظيمي وفقاً لمفردات عينة الدراسة؟

من أجل توجيه هذه الدراسة وحل الإشكالية قمنا بالاعتماد على ثلاث فرضيات وفقاً لما يلي:

- الفرضية الصفرية الأولى  $H_0$ : لا توجد مساهمة ذات دلالة إحصائية لتمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهمم الاعتقادي لدى الموظفين عند مستوى دلالة  $\alpha \leq 0,05$

- الفرضية الصفرية الثانية  $H_0-I_2$ : لا توجد مساهمة ذات دلالة إحصائية لتمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهكم السلوكي لدى الموظفين عند مستوى دلالة  $\alpha \leq 0,05$

- الفرضية الصفرية الثالثة  $H_0-I_3$  : لا توجد مساهمة ذات دلالة إحصائية لتمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهكم العاطفي لدى الموظفين عند مستوى دلالة  $\alpha \leq 0,05$

## 2.1. أهمية البحث:

تنتج أهمية البحث عما يلي:

- الموضوع بشقيه التمكين والتهكم التنظيمي لا زال حديثاً ويستقطب البحوث العلمية بشكل متالي وخاصة التهكم التنظيمي الذي كان إلى عهد قريب يعتبر موضوع فلسفياً بعيداً عن مجال المنظمات

- النتائج التي يمكن التوصل إليها خاصة عن العلاقة بين متغيرات الموضوعتين تعد على مستوى عالي من الأهمية لما لها من تأثير على تثمين قدرات وكفاءات المورد البشري والتقليل من السلوكات غير المرغوبة.

- تجسيد العلاقة بين مكونات التمكين ومكونات التهكم التنظيمي ينبعد المسيرين في تحسين السلوكات الإيجابية والحد من السلوكات السلبية للمورد البشري ما ينعكس على تحسين الأداء

- تكمن أهمية الموضوع أيضاً في تحسيس المسؤولين في المنظمات بضرورة التفكير الجدي في موضوع التهكم التنظيمي وبالتالي الاستفادة من نتائج البحوث التي تهدف إلى الحد من هذه الظاهرة السلبية.

## 3.1. أهداف الدراسة: نسعى من خلال هذه الورقة البحثية إلى تحقيق الأهداف التالية:

- تحليل كل من تمكين الموارد البشرية والتهكم التنظيمي كما ورد في أدبيات الفكر الإداري

- تحديد طبيعة العلاقة بين تمكين الموارد البشرية والتهكم التنظيمي بمكوناته المختلفة.

- تقدیر مدى مساهمة التمكين في الحد من ظاهرة التهكم التنظيمي لدى الموظفين

- توفير نتائج الدراسة إلى المسيرين والمهتمين بموضوعي التمكين والتهكم التنظيمي.

4. منهاجية البحث: لأجل الإجابة على الأسئلة المطروحة واختبار الفرضيات، وظفنا منهاج البحث الوصفي التحليلي، باعتمادنا على الكتب والمقالات في الجانب النظري، والاستبيان لتجميع البيانات لإنجاز الجانب التطبيقي، وقد استخدمنا في تحليل البيانات واستخراج المؤشرات الإحصائية الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية spss النسخة رقم 21. مجتمع الدراسة يبلغ 299 موظف دائم في الأقسام الاربعة لمديرية الخدمات الجامعية جيجل وتمثلت عينة الدراسة في الموظفين الدائمين لقسم المالية والصفقات العمومية، حيث

وزع الاستبيان على العدد الكلي للقسم وهو 65 موظف. مع إلغاء الاستبيانات غير الصالحة والمفقودة وفقاً للجدول التالي:

الجدول رقم (1): عينة الدراسة

المسترجعة	غير صالحة	المفقودة	عدد الاستبيانات
52	03	10	65

وقد قُسم الاستبيان إلى محورين:

- التمكين، وتتضمن عباراته؛ التكوين، العدالة الإجرائية، القيادة الأخلاقية وتنظيم العمل
- التهكم التنظيمي، شملت عباراته التهكم الاعتقادي، التهكم السلوكي والتهكم العاطفي.

ولاختبار مدى ثبات أداة الدراسة استعملنا معامل ألفا كرومباخ كما في الجدول التالي:

الجدول رقم (2): نتائج معامل الاتساق الداخلي

الاستبيان ككل	التهكم	التمكين	المحور
28	11	17	عدد العبارات
0,908	0,903	0,925	معامل الثبات

المصدر: من إعداد الباحثين اعتماداً على مخرجات spss

من قيمة ألفا كرومباخ البالغة 0,925 الخاصة بالتمكين، وقيمة ألفا كرومباخ 0,903 الخاصة بالتهكم التنظيمي وألفا كرومباخ الخاصة بالاستبيان ككل والتي بلغت 0,908 يتبيّن أن أدلة القياس تتميز بالثبات وبالتالي فالأداة جيدة لقياس الظاهرة

#### 5.1. الدراسات السابقة:

إذا كان التمكين والتهكم التنظيمي، يغلب عليهما الطابع الفلسفى وكأنهما بعيدان عن المنظمات والدراسات التطبيقية خاصة ظاهرة التهكم التنظيمي، فقد زاد الاهتمام في السنوات الأخيرة بدراسة هذين المفهومين. دراسة عن العلاقة بين التمكين والتهكم التنظيمي وهي للباحثين "Emreİşçi, and Al" بعنوان(2013): A research on the relationship between personnel empowerment and organizational cynicism

أجريت بجامعة مرمرة بتركيا على عينة من 140 موظف يعملون في أربع مستشفيات خاصة في إسطنبول 66.4% نساء 38.6%， هدفت الدراسة إلى توضيح العلاقة بين تمكين الموارد البشرية والتهكم التنظيمي. قسم التمكين إلى ثلاثة أبعاد؛ معنى العمل، دعم الإدارة العليا، الاستقلالية، أثبتت نتائج معامل الارتباط  $R = 0.40$  - حقيقة أن تمكين الموظفين يقلل من مستوى خيبة الأمل التنظيمي فالعلاقة عكسية بين

المتغيرين. وكذا بالنسبة لأبعاد التمكين الثلاثة والتهكم، فالعلاقة عكسية وفقا لنتائج معامل الارتباط لكل من معنى العمل،

دعم الإدارة العليا للعاملين والاستقلالية على الترتيب:  $R_3 = -0.28$  ،  $R_1 = -0.37$  ،  $R_2 = -0.42$  (İşçi & Al, 2013, p. 252)

دراسة عن أثار التهكم التنظيمي على التمكين وتعود للباحثين "Fatih yildirim and Sedakaya" (2016) بعنوان: "Effects of cynicism on empowerment in organizations" أجريت في بنك منطقة Erzurum في تركيا على عينة مكونة من 101 موظف، الدراسة وضحت العلاقة بين أبعاد التهكم الاعتقادي، التهكم السلوكي والتهكم العاطفي، في حين تضمن التمكين أربعة أبعاد؛ المعنى، الكفاءة، الاستقلالية، والأثر. أظهرت نتائج هذه الدراسة أن الارتباط  $R = 0.34$ ، فكلما ارتفع التهكم العاطفي تبعه التهكم السلوكي

- هناك علاقة عكسية بين بُعد معنى العمل بالنسبة للتمكين مع كل من التهكم العاطفي والسلوكي فقد بلغ معامل الارتباط على التوالي  $R_2 = -0.29$  ،  $R_1 = -0.26$

- هناك علاقة عكسية بين بُعد الاستقلالية والتهكم الاعتقادي. بلغ معامل الارتباط  $R_3 = -0.28$  - لا توجد علاقة ذات دلالة بين بُعد الاستقلالية والتهكم العاطفي

- لم تظهر النتائج ارتباط بين كل من أبعاد التهكم التنظيمي وبُعد الكفاءة والأثر بالنسبة للتمكين (yildirim & kayapali yildirim, 2016, p. 5741).

دراسة تتعرض إلى العلاقة بين التهكم التنظيمي والقيادة الأخلاقية وهي عن علاقة بُعد فرعى للتمكين بالتهكم التنظيمي وتعود للباحث "Yar Ali Mete" (2013) وهي بعنوان:

### Relationship Between Organizational Cynicism And Ethical Leadership Behavior: A Study At Higher Education

أنجزت على الموظفين في التعليم العالي، على عينة من 3 جامعات في منطقة Thrace بتركيا. تهدف الدراسة إلى التأكد من أثر القيادة الأخلاقية في الحد من ظاهرة التهكم التنظيمي. أظهرت النتائج أن مفردات العينة تُظهر التهكم الاعتقادي أكثر من التهكم العاطفي والسلوكي، كما ان هناك علاقة عكسية بين القيادة الأخلاقية والتهكم، حيث بلغ معامل الارتباط  $R = -0.78$  (METE, 2013, p. 477)

دراسة تُقيِّم العلاقة بين العدالة التنظيمية والتهكم التنظيمي، للباحثين "Sarah Shaharruddin and al" (2016) بعنوان:

### Cynicism in Organizations: Does Organizational Justice Matter?

أُجريت على عينة مكونة من 504 من الضباط في مكاتب أمنية في ماليزيا ، وقد هدفت إلى توضيح علاقة العدالة التنظيمية بأبعادها الثلاثة (العدالة التوزيعية، العدالة الإجرائية والعدالة التفاعلية) مع التهكم التنظيمي. أظهرت نتائج البحث أن العلاقة عكسية بين أبعاد العدالة التنظيمية والتهكم التنظيمي. بلغ معامل الارتباط بيرسون لكل من العدالة التوزيعية، الإجرائية، والتفاعلية مع التهكم التنظيمي بالترتيب  $R_1 = -0.38$  ،  $R_2 = -0.31$  ،  $R_3 = -0.43$  كما أظهرت نتائج تحليل الانحدار وقيمة بيتا beta أن أبعاد العدالة التنظيمية لها أثر على الحد من ظاهرة التهكم التنظيمي وتختلف درجات التأثير ، فالعدالة التفاعلية تأخذ الدرجة الأولى (-0.29) في التأثير تليها العدالة التوزيعية (-0.19) والعدالة الإجرائية (-0.10)

فالعدالة التنظيمية إذن بأوجهها تعتبر مصدراً للتحفيز ما يكسب الأفراد الثقة وتقدير منظمتهم حتى أثناء المواقف غير المستقرة (Shaharruddin & Al, 2016, p. 49)

انطلاقاً من أبعاد التمكين في الدراسات السابقة فقد اعتمدنا في بحثنا على أربعة أبعاد تتمثل في التكوين، العدالة الإجرائية، القيادة الأخلاقية وتنظيم العمل وهي أساسية في تمكين المورد البشري. وسندرس هذه الأبعاد في علاقتها بظاهرة التهكم التنظيمي بمكوناته المختلفة.

## 2. أدبيات التمكين والتهكم التنظيمي:

### 1.2 مفهوم التمكين: معالجتنا للمفهوم تشمل التعريف للتمكين والأبعاد التي تخضع لقياس

#### 1.1.2. تعريف التمكين

أكَّد الباحث "سلومون" Solomon,B سنة 1976 أن الفكرة الأولى للتمكين، ظهرت على مستوى المجتمع، حيث عبر عنه على أنه عملية نشطة تشاركيه هدفها إكساب الأفراد والمنظمات والمجتمعات مزيداً من السيطرة، الفعالية والعدالة الاجتماعية، خصوصاً بعد دخول المرأة للعمل وظهور حركات الدفاع عنها وعن حقوقها وإدماجها في المجتمع. (Peterson & Zimmerman., 2004, p. 129) لقد ركز "زيمerman" على ضرورة الاهتمام بالتمكين التنظيمي، أي نقل نظرية التمكين على مستوى إدارة الأعمال والعمل على دراسة وتحسين سلوكيات العامل. بتبني علم النفس الاجتماعي (Zimmerman, 1995, p. 581)

لقد تعددت تعاريفات التمكين بتنوع الباحثين في المجال، فمنهم من يعتبره وسيلة إدارية، ومنهم من ينظر إليه على أنه مفهوم فلسي بينما آخرون يعتبرونه ممارسة ثقافية.

يرى كل من الباحثين "كونغر" و "كونونغو" Conger and Kanungo 1988 وهما من أهم الباحثين الذين درسوا التمكين، أن "التمكين بناء تحفيزي يعمل على تدعيم إحساس المورد البشري بفعاليته الذاتية في العمل" كما عبرا عنه بأنه "حالة تحفيزية ناتجة عن الشعور بالكفاءة. (conger & Kanungo, 1988, p. 472) ويرى باحثين آخرين أن التمكين" إستراتيجية تهدف إلى تحرير الطاقات الكامنة لدى الموارد البشرية وإشراكهم في عملية بناء المنظمة، كون نجاحها يعتمد على تناغم حاجات العاملين مع رؤيتها وأهدافها". هذا التعريف يعتبر التمكين مسؤولية إدارة المنظمة فهو إستراتيجية تُطبق في كل المستويات هدفها تحرير طاقات المورد البشري، لذا فنجاح التمكين متعلق بمجهودات المنظمة.(عبد الرحمن عبد الله و شذى احمد علوان، 2011، صفحة 109)

استناداً لما سبق فعلى الرغم من أن تعاريف التمكين تتعرض لمنح السلطة والمسؤولية للمرؤوسين فلا يوجد تعريف موحد للمفهوم وهذا طبعاً كما هو عليه الأمر في المفاهيم الاجتماعية الأخرى، إلا أنه رغم اختلاف التعريفات المقدمة لهذا المفهوم فكلها تصب في هدف واحد أي أنها تتعرض لمنح السلطة والمسؤولية للمرؤوسين لأداء المهام الموكلة إليهم بهامش مهم من الحرية دون تدخل مباشر للإدارة مع توفير مناخ العمل الملائم ومنحهم الثقة وقياس الأداء وفق أهداف واضحة (أفندي، 2001، صفحة 97)

### 2.1.2. أبعاد التمكين

لقد اختلفت وجهات النظر حول الأبعاد الأساسية للتمكين. الباحث "سبريتزر" Spreitzer "سنة 1995" حدد أربعة أبعاد، لاقت اهتماماً كبيراً من قبل الباحثين وهي: معنى العمل بالنسبة للفرد، المهارات الازمة لشعور الفرد أنه مُمكِّن، اتخاذ القرارات المتعلقة بالعمل بحرية، التأثير أي مدى تأثير الفرد في عمله من جهة ونتائج منظمته من جهة أخرى. وهذه الأبعاد أكدتها الباحث "شو وآخرون" سنة 2006 "Allahyari & Al, 2006" (2006, p. 1550).

ويعتبر "ماريوس وآخرون" Marius van Dijke and al "أن العدالة الإجرائية والتطویر المستمر بعدان أساسیان في التمكين. انطلاقاً مما سبق نعتمد في دراستنا على أبعاد التمكين المتمثلة في: التكوين، العدالة الإجرائية، القيادة الأخلاقية وتنظيم العمل.

أ. التكوين: ويعني العمل على زيادة وعي الأفراد بأهداف المؤسسة والجهود الهدافة إلى تزويدهم بالمعرف والمعلومات التي تكسبهم مهارة في أداء العمل أو تنمية وتطوير ما لديهم من معارف، مما يزيد من كفاءتهم في أداء أعمالهم الحالية أو أداء أعمال ذات مستوى أعلى في المستقبل. (ربابعة، 2003، صفحة 53)

ب. العدالة الإجرائية: هي مدى أحساس العامل بعدالة الإجراءات التي استخدمت في تحديد المخرجات التنظيمية، فالفرق بين العدالة التوزيعية والإجرائية هي أن الأولى تشير إلى نزاهة النتائج، والثانية تشير إلى نزاهة الإجراءات التي استخدمت في تحقيق هذه النتائج، فقد أكد الباحث Folger أن العدالة الإجرائية تصف قضايا الإنصاف في الأساليب والآليات التي تستعمل في تحديد النتائج (الكريم، 2013، صفحة 39)

ج. القيادة الأخلاقية: على الفرد المسؤول أن يحمل السلوكيات الأخلاقية في تعامله مع الآخرين وفي صنع القرارات، فعملية التواصل مهمة، إن السلوك الأخلاقي يتمثل في السلوكيات العادلة والصادقة للمسؤول، بحيث يتميز بصفات؛ العدل التسامح، الصدق، الشجاعة، الرحمة والايثار .... فهو يفهم المشكلة ويحلل الحلول البديلة بشكل جيد، كونه يعتمد على التواصل الأخلاقي، وبهذا تزداد الثقة في الرئيس، وتتعزز النظرة الإيجابية تجاهه (METE, 2013, p. 477)

د. تنظيم العمل: تتوقف فعالية التمكين على تنظيم العمل، يتحقق ذلك بتقديمة كل من محتوى العمل ووقت العمل الاهتمام بمحتوى العمل يؤدي إلى تنمية وتوسيع المهارات، ويمكن من استغلالها خلافاً للمعلم الروتيني الذي يتصرف بالتكلارية والرقابة ويولد عنه الشعور بالتوتر. وتقديمة وقت العمل تمكن الفرد من تحقيق التوازن بين الحياة الخاصة والحياة في العمل. (Brassard & royal, 2010, p. 29)

## 2.2. مفهوم التهمم التنظيمي:

التهمم أو السخرية مفهوم فلسي ظهر في الحضارة الإغريقية واستُخدم حديثاً، في كتاب "الأمريكيون المتهممون"، الذي ألفه "كانتر وميرفيس" "Kanter and Mirvis" عن العمال الأمريكيين سنة 1989 والذي يركز على أسباب انتشار التهمم في المنظمات (Turkmen & Emre Aykac, 2017, p.743)

وقد قدم الباحث "دين" "Dean" في سنة 1995 في جامعة "سينسيناتي" "cincinnati" في الولايات المتحدة الأمريكية تعريفاً للتهمم التنظيمي "على أنه سلوك سلبي للأفراد العاملين تجاه الإدارة، وبصفة عامة تجاه المنظمة، وهو ناتج عن الاقتناع بأن الإدارة لن تستجيب للتوقعات، وهذا الاقتناع غالباً ما يكون مصحوب بعواطف خيبة الأمل، الإحباط والغضب"

يؤكد الباحثان "براون و سيرقان" Brown & Cregan سنة 2008 أن التهكم التنظيمي يعني التزام الأفراد بسلوك غير أخلاقي وسلبي تجاه الوظيفة. ويحدث عندما يعتقد الفرد أن المنظمة لديها مشاكل مختلفة ويقنع بان جهوده عديمة الفائدة لحل تلك المشاكل، ويؤكد الباحثان أن مكافحة السلبية قضية مهمة للفرد والمنظمة، فلابد أن تكون هناك خطة منهجية حكيمة تؤدي إلى التخلص من السلبية أولاً في نفسية الفرد، ثم على مستوى زميل العمل، ثم على مستوى وحدة واحدة، وفي نهاية المطاف على مستوى المنظمة ككل. كما يؤكد الباحثان على ضرورة استخلاص نتائج وأسباب التهكم من الأفراد على مستوى عملهم وبهذا يمكن للإدارة أن تظهر جهود فعالة في إدارة هذا السلوك السلبي (Khan, 2014, p. 32). يتفق العديد من الباحثين على أن التهكم التنظيمي يحتوي على ثلاثة أبعاد أساسية : (خضير و شهناز فاضل احمد، 2017)

### 1.2.2. التهكم الاعتقادي

يشير هذا البعد إلى اعتقاد الفرد بأن المنظمة لا تمتلك أي مصداقية أو استقامة، وبما أن مصطلح التهكم يشير إلى المواقف السلبية تجاه كل من المنظمة والعاملين فيها، فالفرد يبدأ بالتفكير في الأحداث التي تظهر في المنظمة ويحاول الانتقاد أو التشكيك لإيمانه بعدم وجود الصدق، العدالة، والسلوكيات الأخلاقية وطغيان الانتهازية، ويصبح بذلك راسخا في الأذهان أن المنظمة تمارس الخداع في التعامل. مثل هذه الممارسات غالباً ما يتولد عنها ضعف الأمان وتفضيل المصلحة الشخصية على المصلحة العامة على أساس أن هذا رد فعل طبيعي لتلك الممارسات. وفي كثير من الأحيان تتمتع المنظمة عن توضيح الأسباب المنطقية التي على أساسها اتخذت القرارات. خلاصة فإن هذا البعد يلخص اعتقاد الأفراد أن منظماتهم تفتقر إلى النزاهة ما يؤدي إلى أن يصبح مصطلح التهكم بدليلا عن النزاهة.

### 2.2.2. التهكم السلوكي

يمثل هذا البعد الاتجاه لإظهار التجاهل للمنظمة، أو السلوك الضار أو السلبي الذي يحط من قيمتها وصورتها، فالأفراد يميلون إلى انتقاد شامل للمنظمة من عدم الثقة، وخيانة الأمانة وقد تصل إلى استخدام النكات للتعبير عن المواقف التهكمية تجاه منظمتهم. المتهكمون أو الساخرون يميلون إلى تكوين اتجاهات تشاورية تخص عمل معين في المنظمة.

### 3.2.2. التهكم العاطفي

من المعروف أن الأحداث التنظيمية الغير متوقعة تزيد من تهكم الأفراد، وتُسهم في ظهور مشاعر عاطفية شديدة لديهم تُوصف بالقوة وتنطلب الاهتمام، وهي ردود أفعال عاطفية على موقف معين فضلاً عن

المعتقدات. وقد أظهرت الدراسات أن ردود الأفعال العاطفية يمكن أن تلعب دوراً رئيسياً في زيادة أو انخفاض مستويات التهكم التنظيمي لدى العاملين، كما أن الأحداث أو التفاعلات تثير العاطفة لديهم و تؤثر بدورها على مواقفهم تجاه العمل والمنظمة.

### 3. تحليل نتائج الدراسة:

في نتائج الدراسة نقيم مستوى التمكين والتهكم التنظيمي إضافة إلى اختبار الفرضيات.

#### 3.1. تقييم التمكين:

من خلال الجدول المخصص لتقييم مستوى التمكين بمكوناته المختلفة، يتضح أن قيم المتوسطات الحسابية لكل من التكوين، العدالة الإجرائية، القيادة الأخلاقية وتنظيم العمل والتي بلغت على التوالي 3,65، 3,85، 3,59 و هي تنتمي إلى مجال التقييم المرتفع، وكذلك المتوسط الحسابي العام للتمكين والذي بلغ 3,70 3,64 وهو ينتمي أيضاً إلى المجال المرتفع. فيما يتعلق بتشتت قيم الإجابات فإن الانحرافات المعيارية

الجدول رقم (3): نتائج تقييم التمكين

مستوى	الانحراف	المتوسط الحسابي	عدد العبارات	البعد
مرتفع	0,745	3,85	04	التكوين
مرتفع	0,765	3,65	05	العدالة الإجرائية
مرتفع	0,801	3,70	04	القيادة الأخلاقية
مرتفع	0,770	3,59	04	تنظيم العمل
مرتفع	0,745	3,64	17	التمكين

المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على مخرجات spss

تراوحت من 0,745 إلى 0,801 ، وهذا ما يشير إلى أن درجة تشتت القيم ضعيفة ما يؤكد أن الإجابات في اتجاه واحد ما يعطي نتيجة الدراسة المصداقية العالية.

#### 3.2. تقييم التهكم التنظيمي:

تقييم مستوى التهكم التنظيمي يتم اعتماداً من البيانات بالجدول المولاي ، حيث يتضح أن قيم المتوسطات الحسابية لمكونات التهكم التنظيمي المتمثلة في التهكم الاعتقادي، التهكم السلوكي والتهكم العاطفي بلغت على التوالي 2,24، 2,25 وكلها تنتمي إلى المجال التقييمي المنخفض، وعليه فإن قيمة المتوسط الحسابي للتهكم التنظيمي بلغت 2,24 وهي تنتمي أيضاً إلى المجال المنخفض. فيما امتدت قيم الانحرافات المعيارية من 0,823 إلى 1,065 .

الجدول 4: نتائج تقييم التهكم التنظيمي

المتغير	عدد العبارات	المتوسط الحسابي	الانحراف	مستوى
التهكم الاعتقادي	03	2,25	0,921	منخفض
التهكم السلوكي	04	2,24	1,065	منخفض
التهكم العاطفي	04	2,20	0,823	منخفض
التهكم التنظيمي	11	2,24	0,875	منخفض

المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على مخرجات spss

3.3. اختبار الفرضيات: ينصب تحليلنا على اختبار فرضيات الدراسة الثلاثة مع تحديد النتائج المتوصّل إليها.

#### 3.3.3. اختبار الفرضية الصفرية الأولى: $H_0-I_1$

من الجدول رقم (5) بلغت قيمة معامل الارتباط بيرسون بين التمكين والتهكم الاعتقادي -0,312 - هذا يدل على أن التمكين يحد من ظاهرة التهكم الاعتقادي ب 31,2 % حيث أن العلاقة بين المتغيرين عكسية، ووفقا لقيمة معامل الانحدار والتي بلغت -0,255 ، فإن تحسين التمكين بنسبة 100% تساهُم في الحد من ظاهرة التهكم الاعتقادي ب 25,5 % وهذه النتيجة دالة إحصائياً كون مستوى الدلالة المحسوب والذي بلغ 0,024 وهو أصغر من مستوى الدلالة المعتمد 0,05 لذا فإننا نرفض الفرضية الصفرية الأولى " لا توجد مساهمة ذات دلالة إحصائية لتمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهكم الاعتقادي لدى الموظفين

الجدول رقم (5): العلاقة بين التمكين والتهكم الاعتقادي

المتغير المستقل	المتغير التابع	معامل بيرسون	معامل الانحدار	sig	نوع الارتباط	درجة الارتباط
التمكين	التهكم الاعتقادي	-0,312	-0,255	0,024	عكسى	متوسط معنوي

المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على مخرجات spss

عند مستوى دلالة اقل أو يساوي 0,05 " ونقبل الفرضية البديلة لها" توجد مساهمة ذات دلالة إحصائية لتمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهكم الاعتقادي لدى الموظفين عند مستوى دلالة اقل أو يساوي 0,05 "

#### 3.3.3.2. اختبار الفرضية الصفرية الثانية: $H_0-I_2$

من الجدول رقم (6) بلغت قيمة معامل الارتباط بيرسون -0,317 - هذا يدل على أن التمكين يحد من ظاهرة التهكم السلوكي ب 31,7 % فالعلاقة عكسية بين المتغيرين، ووفقا لقيمة معامل الانحدار والتي بلغت -0,221 - فإن تحسين التمكين بنسبة 100% تساهُم في الحد من ظاهرة التهكم السلوكي ب 22,1 % وهذه

النتيجة دالة احصائيا كون مستوى الدلالة المحسوب والذي بلغ 0,022 وهو اصغر من مستوى الدلالة المعتمد 0,05 مساهمة ذات دلالة احصائية لتمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهمم السلوكي لدى الموظفين عند مستوى دلالة اقل أو يساوي " 0,05 "

الجدول رقم (6): العلاقة بين التمكين والتهمم السلوكي

المتغير المستقل	المتغير التابع	معامل بيرسون	معامل الانحدار	نوع الارتباط	درجة الارتباط
التمكين	التهمم السلوكي	-0,317	-0,221	عكسى	متوسط معنوي

المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على مخرجات spss

لذا نرفض الفرضية الصفرية الثانية " لا توجد مساهمة ذات دلالة احصائية لتمكين الموارد البشرية في الحد من ظاهرة التهمم السلوكي لدى الموظفين عند مستوى دلالة اقل أو يساوي 0,05 " ونقبل الفرضية البديلة لها" توجد

### 3.3.3. اختبار الفرضية الصفرية الثالثة : $H_0-I_3$

انطلاقا من الجدول رقم (7) فإن قيمة معامل الارتباط بيرسون بلغت -0,23- وهذا يعني أن العلاقة عكسية بين التمكين والتهمم العاطفي، لكن الملاحظ عكس ما هو مسجل في الفرضيتين السابقتين فإن مستوى الدلالة المحسوب بلغ 0,10 وهو اكبر من مستوى الدلالة المعتمد في الدراسة 0,05 وعليه فإن العلاقة غير دالة احصائيًا بين التمكين والتهمم العاطفي ويمكن القول أنه لا توجد علاقة بين التمكين والتهمم العاطفي، وأيضا لا يوجد اثر للتمكين في الحد من ظاهرة التهمم العاطفي حتى وان بلغ معامل الانحدار -0,209- لان النتيجة غير دالة احصائيًا. ونكون بذلك قد اعتمدنا الفرضية الصفرية ورفضنا الفرضية البديلة القائمة على افتراض وجود العلاقة بين المتغيرين.

الجدول رقم (7): العلاقة بين التمكين والتهمم العاطفي

المتغير المستقل	المتغير التابع	معامل بيرسون	معامل الانحدار	نوع الارتباط	درجة الارتباط
التمكين	التهمم العاطفي	-0,23	-0,209	عكسى	متوسط غير معنوي

المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على مخرجات spss

اعتماداً إذن على نتائج اختبار الفرضيات الثلاثة يمكننا تلخيص نتيجة البحث في الجدول التالي رقم(8) المخصص لتحديد طبيعة العلاقة بين التمكين ومكونات التهمم التنظيمي.

الفرضية الصفرية توضح أن العلاقة عكسية بين التمكين وكل من التهكم الاعتقادي والسلوكي وعليه فتحسين مستويات التمكين تؤدي بالضرورة إلى الحد من هذين النوعين من التهكم وتقلل من السلوكات السلبية وتعزز السلوكات الإيجابية في العمل وهي سلوكيات خارج الدور الرسمي المرتبط بمنصب العمل. في حال إمكانية تقدير مؤشر التحسين في التمكين فذلك يقود إلى التحسين في كل من التهكم الاعتقادي والتهكم السلوكي.

الجدول رقم (8): تلخيص لنتائج اختبار الفرضيات

المتغير المستقل	المتغير التابع	معامل بيرسون	معامل الانحدار	sig	نوع الارتباط	درجة الارتباط
التمكين	التهكم الاعتقادي	-0,312	-0,255	0,024	عكسى	متوسط معنوى
	التهكم السلوكي	-0,317	-0,221	0,022	عكسى	متوسط معنوى
	التهكم العاطفى	-0,23	-0,209	0,10	عكسى	متوسط غير معنوى

المصدر: من إعداد الباحثين بالاعتماد على مخرجات spss

إلا أن الأمر يختلف فيما يتعلق بالتهكم العاطفي، فلكون مستوى المعنوية 0,10 أكبر من مستوى في البحث وهو 0,05 فإن التحسين في التمكين بمكوناته المختلفة لا يؤدي إلى أثر ذي أهمية في التهكم العاطفي. في تقديرنا لهذه النتيجة فالمشاعر العاطفية شديدة وقوية وهي ناتجة عن ردود أفعال اتجاه موافق معينة في العمل، حتى وإن قامت المنظمة بتحسين مستوى التمكين بالتهيئة المناسبة لكل المكونات فذلك قد يكون غير كافي لنزع الصورة السلبية من أذهان العاملين تجاه المنظمة.

#### 4. الخاتمة:

توصلنا من البحث إلى مجموعة من النتائج والتوصيات انطلاقاً من الدراستين النظرية والتطبيقية ، كما يلي:

##### 1.4. النتائج:

- مفهوم التمكين ليس عفوياً بل جاء نتيجة لسلسلة مستمرة من التطورات في الفكر الإداري، المفهوم غير موحد وهناك من لا يميز بين التمكين وتفويض السلطة إلا أن التمكين أشمل من التفويض بل يتضمن كل العوامل والأساليب التي تؤدي إلى تنمية قدرات المورد البشري.
- للتهكم التنظيمي آثار سلبية، فالفرد المتهم يكون أكثر عرضة للإحباط والشك وخيبة الأمل، كما إن المنظمات التي ينتشر فيها التهكم تعاني من ضعف الأداء وانخفاض الإنتاجية

- تتمثل أبعاد التهكم التنظيمي في كل من التهكم الاعتقادي، التهكم السلوكي والتهكم العاطفي وهذا الأخير تكون ردود الفعل فيه قوية لأنه يمس مشاعر الأفراد
- يظهر الأفراد مستوى مرتفع من التمكين بينما يُظهرون مستوى منخفض من التهكم التنظيمي بأبعاده الثلاث وهذا ما أكدته المؤشرات الإحصائية.
- للتمكين علاقة عكسية بارزة مع كل من التهكم الاعتقادي والتهكم السلوكي في حين علاقته مع التهكم العاطفي غير دالة إحصائياً. إن مثل هذه النتائج الميدانية تفتح الباب واسعاً لإجراء المزيد من البحث من قبل المهتمين بالموضوع في مختلف المنظمات

#### 6. المراجع:

- Brassard, A., & royal, I. (2010). comprendre les tensions de rôles afin de mieux les prévenir et de contribuer au bien-être des employées. *Gestion*, 35(3), 29.
- İşçi, E., & Al. (2013). A research on the relationship between personnel and organizational cynicism. *Management*, 3(5), 252-258.
- Allahyari, R., & Al. (2011). Survey of relationship between the psychological empowerment of employees with organizational learning. *procedia, social and behavioral sciences*, 30, 1550.
- Andrew Peterson ، Marc Zimmerman .(2004) .Beyond the individual: Toward a Nomological Network of Organizational Empowerment *American Journal of Community Psychology* ، 129 ، (2/1)34
- Fatih Turkmen ، Emre Aykac .(2017) .The Association Between Organizational Cynicism and Organizational Citizenship Behavior: A Case Study .*European Research Studies Journal* ، 753-742 ، (4)20
- Fatih yildirim ، Seda kayapali yildirim .(2016) .Effects of cynicism on empowerment in organizations *journal of human sciences*.5750-5741 ، (3)13 ،
- Jay A conger ، Rabindra N. Kanungo .(1988) .The empowerment process integrating theory and practise .*Academy of management Review*.472 ، (3)13 ،
- Marc Zimmerman .(1995) .psychological empowerment : Issues and illustrations *American Journal of Community Psychology*.581 ، 23 ،
- METE, Y. A. (2013). Relationship Between Organizational Cynicism And Ethical Leadership Behaviour: A Study At Higher Education. *Social and Behavioral Sciences*( 89), 477.
- Muhammad Arsalan Khan .(2014) .Organizational Cynicism and Employee Turnover Intention: Evidence from Banking Sector in Pakistan .*Pakistan Journal of Commerce and Social Sciences*.41-30 ، (1)8 ،
- Sarah Shaharruddin ، Al .(2016) .Cynicism in Organizations: Does Organizational Justice Matter ? *International Journal of Research in Business Studies and Management*.60-49 ، (2)3 ،
- آردن حاتم خضير ، و شهناز فاضل احمد. (2017). الدعم التنظيمي المدرك والتواافق المهني واثرهما في خفض ظاهرة التهكم التنظيمي، بحث ميداني لآراء عينة من العاملين في ديوان وزارة الشباب. (كلية الادارة و الاقتصاد جامعة المستنصرية، المحرر) *مجلة الدناني*(10)، 302-301.
- سکر عبد الكريم. (2013). اثر العدالة الاجرامية في الأداء الوظيفي، دراسة تحليلية لآراء عينة المديرين في الوزارات الأردنية. *دراسات العلوم الادارية*، 40(1)، 39.

عبد الرحمن عبد الله، و شذى احمد علوان. (2011). التمكين الاداري في المنظمات الخدمية : دراسة تطبيقية مقارنة بين القطاعين العام والخاص في محافظة البصرة. مجلة العلوم الاقتصادية، 7 (27)، 109.

عطية حسين أفندي. (2001). اتجاهات حديثة في الإدارة العامة. القاهرة: كلية الاقتصاد والعلوم السياسية.

علي ربابة. (2003). إدارة الموارد البشرية: تخصص نظم المعلومات الاداري (الإصدار الطبعة 1). عمان: دار الصفاء للنشر.

## 7. الملحق

**Correlations**

		التهكم الاعقادي	التمكين
التهكم الاعقادي	Pearson Correlation	1	-,.312*
	Sig. (2-tailed)		,024
	N	52	52
التمكين	Pearson Correlation	-,312*	1
	Sig. (2-tailed)	,024	
	N	52	52

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

**Correlations**

		التهكم السلوكي	التمكين
التهكم السلوكي	Pearson Correlation	1	-,.317*
	Sig. (2-tailed)		,022
	N	52	52
التمكين	Pearson Correlation	-,317*	1
	Sig. (2-tailed)	,022	
	N	52	52

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

**Correlations**

		التمكين	التهكم العاطفي
التمكين	Pearson Correlation	1	-,230
	Sig. (2-tailed)		,100
	N	52	52
التهكم العاطفي	Pearson Correlation	-,230	1
	Sig. (2-tailed)	,100	
	N	52	52

Model	Coefficients <sup>a</sup>				
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
(Constant)	4,218	,266		15,827	,000
1      التهكم الاعقادي	-,255	,110	-,312	-2,325	,024

a. Dependent Variable: التمكين

Model	Coefficients <sup>a</sup>				
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
(Constant)	4,138	,232		17,831	,000
1      التهكم السلوكي	-,221	,094	-,317	-2,360	,022

a. Dependent Variable: التمكين

Model	Coefficients <sup>a</sup>				
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
(Constant)	4,101	,292		14,049	,000
1      التهكم العاطفي	-,209	,125	-,230	-1,674	,100

a. Dependent Variable: التمكين